



Central Fluidsystems s.r.o.

Společnost Central Fluidsystems s.r.o. je výhradním distributorem produktů americké společnosti Swagelok na území České republiky, Polska a Slovenska. Naším zákazníkům poskytujeme komplexní služby v oblasti fluidních systémů, v podobě dodávek produktů, projekční činnosti a zakázkových řešení na míru a to především v oblasti strojírenství, chemie / petrochemie, alternativních paliv, energetiky a polovodičového průmyslu. Značka Swagelok je již dlouho synonymem výjimečné kvality, spolehlivosti a inovace.

Pro náš obchodní tým hledáme zodpovědnou/-ho

## Obchodně-technický zástupce – Morava (m/ž)

**Máte zkušenosti, vášeň pro obchod a chtěl/a byste se dále rozvíjet?  
Staňte se důležitou součástí našeho obchodního týmu.**

### Shrnutí pozice

Obchodně-technický zástupce je odpovědný za udržitelný rozvoj obchodu naší společnosti ve svěřeném regionu. Vhodně kombinuje obchodní talent a technické znalosti s prodejními strategiemi, technikami a dovednostmi, které pomáhají skutečně porozumět potřebám našich zákazníků a reagovat na ně. Zosobňuje naše firemní hodnoty a kulturu a naplňuje naši vizi být důvěryhodným a plně integrovaným partnerem pro řešení spolehlivých fluidních systémů napříč průmyslovými odvětvími.

### Vaše pracovní náplň

- zodpovědnost za plnění a rozvoj obchodních aktivit v regionu Morava;
- rozvoj obchodních vztahů se stávajícími zákazníky;
- identifikace a rozvoj nových obchodních příležitostí;
- tvorba a plnění obchodních plánů;
- prosazování prodejních strategií a firemních cílů;
- odborně-poradenský servis pro naše zákazníky;
- průběžné prohlubování znalostí o produktech a službách společnosti;
- vypracování technických nabídek a dohled nad zaslánými nabídkami;
- vytváření a péče o zákaznická data (CRM), Account Plans, Project Plans;
- úzká spolupráce s obchodním a marketingovým týmem;
- návrh dalšího vlastního vzdělávání a osobního rozvoje;
- pravidelný reporting.

## Očekáváme od Vás

- úspěšně ukončené vysokoškolského studia v oboru ekonomie, strojní inženýrství nebo srovnatelných oborů;
- alespoň 3 roky profesních zkušeností v oblasti technického prodeje;
- vynikající prodejní dovednosti - schopnost strategického prodeje, hodnotový prodej (value selling);
- velmi dobré komunikační, prezentační a vyjednávací schopnosti;
- schopnost aktivního naslouchání, pozorování a kladení správných otázek;
- velmi dobré technické chápání, podnikatelské smýšlení;
- vysoký důraz na kvalitu, orientace na zákazníka;
- zkušenosti v oblasti fluidní techniky jsou výhodou;
- velmi dobrá znalost anglického jazyka slovem i písmem;
- velmi dobrou znalost práce na PC (Microsoft nástroje: Excel, Word, PowerPoint, Outlook, Teams; CRM; LinkedIn; SAP);
- vlastní iniciativu, angažovanost a flexibilitu, upřímnost a cílevědomost, pozitivní přístup, empatii, týmového ducha;
- řidičský průkaz sk. B.

## Nabízíme Vám

- práci s prémiovým technickým produktem pro celosvětového lídra trhu;
- rozmanitou práci v dynamickém týmu s prostorem pro osobní i profesní rozvoj;
- kvalitní zapracování a zaškolení včetně technické podpory od produktových specialistů výrobní společnosti Swagelok;
- stabilní pracovní pozici, kterou je možno blíže přizpůsobit Vaším potřebám;
- motivační finanční odměnu odpovídající vašemu pracovnímu výkonu;
- firemní vůz, notebook, mobilní telefon, stravenky, provize závislé na výsledcích;
- bonusový program;
- týden dovolené navíc;
- pracovní smlouvu (HPP);
- nástup možný ihned.

Pokud Vás tato nabídka zaujala a rádi byste se stali součástí našeho týmu, zašlete svůj životopis v anglickém jazyce a českém jazyce spolu s fotografií na e-mailovou adresu [martin.gorgol@centralfluid.cz](mailto:martin.gorgol@centralfluid.cz).

Děkujeme Vám a těšíme se na budoucí spolupráci.

### **Swagelok Česká republika**

Central Fluidsystems s.r.o.

Chebská 545/13 , 322 00 Plzeň - Křimice

Mobil: +420 797 974 200

<https://czech.swagelok.com/cs>