



Central Fluidsystems s.r.o.

Spoločnosť Central Fluidsystems s.r.o. je výhradným distribútorom produktov americkej spoločnosti Swagelok na území Českej republiky, Slovenska a Poľska. Naším zákazníkom poskytujeme komplexné služby v oblasti fluidných systémov, v podobe dodávok produktov, projektovej činnosti a zákazkových riešení na mieru a to predovšetkým v oblasti strojárstva, chémie / petrochémie, alternatívnych palív, energetiky a polovodičového priemyslu. Značka Swagelok je dlho synonymom výnimočnej kvality, spoľahlivosti a inovácie.

Pre náš obchodný tím hľadáme zodpovedného/-ú

Obchodno-technického zástupcu – Slovensko (m/ž)

**Máte skúsenosti, vášeň pre obchod a chceli by ste sa ďalej rozvíjať?
Staňte sa dôležitou súčasťou nášho obchodného tímu.**

Zhrnutie pozície

Obchodno-technický zástupca je zodpovedný za udržateľný rozvoj obchodu našej spoločnosti vo zverenom regióne. Vhodne kombinuje obchodný talent a technické znalosti s predajnými stratégiami, technikami a zručnosťami, ktoré pomáhajú porozumieť potrebám našich zákazníkov a reagovať na ne. Zosobňuje naše firemné hodnoty a kultúru a naplňa našu víziu byť dôveryhodným a naplno integrovaným partnerom pre riešenia spoľahlivých fluidných systémov naprieč priemyslovými odvetviami.

Vaša pracovná náplň

- zodpovednosť za plnenie a rozvoj obchodných aktivít na Slovensku;
- rozvoj obchodných vzťahov s už existujúcimi zákazníkmi;
- identifikácia a rozvoj nových obchodných príležitostí;
- tvorba a plnenie obchodných plánov;
- presadzovanie predajných stratégií a firemných cieľov;
- odborný poradenský servis pre našich zákazníkov;
- priebežné prehlbovanie znalostí o produktoch a službách spoločnosti;
- vypracovávanie technických ponúk a dohľad nad zaslanými ponukami;
- vytváranie a starostlivosť o zákaznicke dáta (CRM), Account Plans, Project Plans;
- úzka spolupráca s obchodným a marketingovým tímom;
- návrh ďalšieho vlastného vzdelávania a osobného rozvoja;
- pravidelný reporting.

Očekávame od Vás

- úspešne ukončené vysokoškolského štúdium v odbore ekonómia, strojárskve inžinierstvo alebo porovnateľný odbor;
- aspoň 3 roky profesijné skúsenosti v oblasti technického predaja;
- vynikajúce predajné zručnosti - schopnosť strategického predaja, hodnotový predaj (value selling);
- veľmi dobré komunikačné, prezentačné a vyjednávacie schopnosti;
- schopnosť aktívneho počúvania, pozorovania a kladenia správnych otázok;
- veľmi dobré technické chápanie, podnikateľské zmýšľanie;
- vysoký dôraz na kvalitu, orientáciu na zákazníka;
- skúsenosti v oblasti fluidnej techniky sú výhodou;
- veľmi dobrá znalosť anglického jazyka slovom i písmom;
- veľmi dobrá znalosť práce na PC (Microsoft nástroje: Excel, Word, PowerPoint, Outlook, Teams; CRM; LinkedIn; SAP);
- vlastnú iniciatívu, angažovanosť a flexibilitu, úprimnosť a cieľavedomosť, pozitívny prístup, empatiu, tímového ducha;
- vodičský preukaz skupiny B.

Ponúkame Vám

- prácu s prémiovým technickým produktom pre celosvetového lídra trhu;
- rozmanitú prácu v dynamickom tíme s priestorom pre osobný i profesijný rozvoj;
- kvalitné zapracovanie a zaškolenie vrátane technickej podpory od produktových špecialistov výrobnéj spoločnosti Swagelok;
- stabilnú pracovnú pozíciu, ktorú je možné bližšie prispôbiť Vaším potrebám;
- motivačnú finančnú odmenu zodpovedajúcu vášmu pracovnému výkonu;
- firemné auto, notebook, mobilný telefón, stravné lístky, provízie závislé na výsledkoch;
- bonusový program;
- týždeň dovolenky navyše;
- pracovnú zmluvu (TPP);
- nástup možný ihneď.

Ak Vás naša ponuka zaujala a radi by ste sa stali súčasťou nášho tímu, pošlite svoj životopis v anglickom a slovenskom jazyku spolu s fotografiou na e-mailovú adresu martin.gorgol@centralfluid.cz.

Ďakujeme Vám a tešíme sa na budúcu spoluprácu.

Swagelok Česká republika

Central Fluidsystems s.r.o.

Chebská 545/13 , 322 00 Plzeň - Křimice

Mobil: +420 797 974 200

<https://czech.swagelok.com/cs>

[LinkedIn Profile](#)